Inhalte

Optionales Einstiegsmodul

- Grundlagen kaufmännischer Schriftverkehr und kaufmännisches Rechnen
- Grundlagen EDV und Betriebswirtschaftslehre

Ausbildungsabschnitt I

- Kaufmännische Kernkompetenzen
- Warenwirtschaft und Verkauf
- Beschaffungs- und Lagerungsprozesse

› **Abschluss: Verkäufer/in (IHK)**

- *in den Wahlqualifikationen: Sicherstellung der Warenpräsenz oder Beratung von Kunden*

Zusätzlich: Ausbildungsabschnitt II

- Finanzwirtschaft und Einzelhandelsprozesse

› **Abschluss: Kaufleute im Einzelhandel (IHK)**

- *in den Wahlqualifikationen: Beratung von Kunden, Sicherstellung der Warenpräsenz, Beschaffung von Waren, kaufmännische Steuerung und Kontrolle sowie Marketingmaßnahmen*

Unsere Standorte | www.ial.de

IAL® Institut für angewandte Logistik GmbH

Das IAL ist deutschlandweit an über 35 Standorten vertreten

Besuchen Sie uns auf unserer Website: ial.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

DATEV Bildungs-Partner · CompTIA · VERSANT · SAP Bildungs-Partner · ICDL · Microsoft IT Academy · Dassault Systèmes Certified Education Partner 2022

Umschulungen | Verkäufer, Kaufleute im Einzelhandel

IAL® Institut für angewandte Logistik GmbH

SAP® Bildungspartner

Umschulung in den Ausbildungsberufen

Verkäufer/in

Kaufleute im Einzelhandel

mit Prüfung vor der IHK und Zusatzqualifikation in Englisch (Wirtschaftsenglisch)

in Teil- und Vollzeit

Das IAL ist ein Träger für die Förderung der beruflichen Weiterbildung, zugelassen nach AZAV durch die CERTQUA, einer von der Deutschen Akkreditierungsstelle GmbH (DAkkS) anerkannten Zertifizierungsstelle.

Alle Angaben gelten für w/m/d gleichermaßen.

Berufsbild

Das Tätigkeitsfeld einer Verkäuferin, eines Verkäufers beschränkt sich nicht nur auf das Verkaufen, sondern ist vielseitiger: Verkäufer nehmen Waren an, organisieren die sachgerechte Lagerung der Waren und kontrollieren den Warenbestand auf Menge und Qualität. Sie bereiten den Verkauf vor und zeichnen Waren aus. Sie beraten ihre Kunden und nehmen Beschwerden entgegen. Außerdem kassieren sie, stellen Quittungen und Rechnungen aus und erstellen Kassenberichte. Des Weiteren wirken sie bei Werbemaßnahmen mit, gestalten Verkaufsräume und organisieren Sonderaktionen.

Das Tätigkeitsfeld von Kaufleuten im Einzelhandel ist weiter gefasst. Es beinhaltet nicht nur die bereits genannten Bereiche, sondern umfasst zudem betriebswirtschaftliche Aufgaben im Personal- und Rechnungswesen.

Berufliche Einsatzfelder

- Fachgeschäfte im Einzelhandel
- Supermärkte
- Kaufhäuser
- Versandhandel

Der Aufbau – modular und zielführend

Das IAL hat langjährige Erfahrung in der erwachsenengerechten beruflichen Weiterbildung. Unser Konzept berücksichtigt die speziellen Anforderungen des beruflichen Alltags der einzelnen Ausbildungsberufe und ist deshalb so erfolgreich. Die kombinierte Umschulungsmaßnahme Verkäufer/in, Kaufleute im Einzelhandel ermöglicht Ihnen, je nach Eignung und Interesse den für Sie geeigneten Ausbildungsberuf auszuwählen. Zunächst können Sie das Einstiegsmodul kaufmännische Kernkompetenzen absolvieren. Hier liegt der Schwerpunkt auf der Vermittlung von kaufmännischen Grundlagen sowie EDV-Basiskenntnissen. Nach dem Einstiegsmodul folgen die Module Warenwirtschaft und Verkauf sowie Beschaffungs- und Lagerungsprozesse. Im Anschluss können Sie den IHK-Abschluss Verkäufer/in erwerben oder das Aufbaumodul Finanzwirtschaft und Einzelhandelsprozesse absolvieren. Dieses Aufbaumodul ermöglicht Ihnen, sich für den IHK-Abschluss Kaufleute im Einzelhandel zu qualifizieren.

Unterrichtsmethodik

Im Rahmen dieser Maßnahme unterrichten unsere Fachdozenten je nach Voraussetzung vor Ort oder interaktiv via dem Virtuellen Klassenzimmer. Im Virtuellen Klassenzimmer werden Sie in „realtime“ von einem Fachdozenten über Computer interaktiv unterrichtet. Dies bedeutet, dass Sie wie gewohnt direkt mit dem Dozenten kommunizieren können. In beiden Fällen setzen wir selbstverständlich auch auf das Lernen in Gruppen und Projektarbeit. Zur Lernunterstützung erhalten Sie ein Tablet während Ihrer Umschulung.

Praxisphasen

Die in den Ausbildungsgängen vorgeschriebenen Praxisphasen absolvieren Sie in geeigneten Unternehmen. Dabei profitieren Sie von unseren langjährigen und guten Kontakten zu ausbildungsberechtigten Unternehmen in der Region. Selbstverständlich unterstützen wir Sie bei Ihrer Bewerbung.

Abschluss / Zertifikate

- Prüfung vor der IHK in dem jeweils gewählten Ausbildungsberuf
- IAL-Zertifikat nach jedem Ausbildungsabschnitt
- Wirtschaftsenglisch Zertifikat von Pearson Versant (nach erfolgreicher Prüfung)

> IAL

Das IAL ist ein Träger für die Förderung der beruflichen Weiterbildung, zugelassen nach AZAV durch die CERTQUA, einer von der Deutschen Akkreditierungsstelle GmbH (DAkkS) anerkannten Zertifizierungsstelle.

> Zielgruppe

Die Maßnahme richtet sich an interessierte Personen, die aufgrund ihres Alters, fehlender Berufserfahrung, gesundheitlicher Einschränkung, fehlender Berufsausbildung und/oder lückenhafter Erwerbsbiografie Schwierigkeiten bei der Suche nach einem Arbeitsplatz haben

> Kosten

auf Anfrage

> Förderung

Bei Vorliegen entsprechender persönlicher Voraussetzungen ist eine Förderung durch die Agentur für Arbeit, die Jobcenter und andere Kostenträger möglich.

> Dauer

Verkäufer

- Vollzeit: 16 Monate
- Teilzeit: 22 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 24 Monate

Kaufleute im Einzelhandel

- Vollzeit: 22 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 24 Monate
- Teilzeit: 34 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 36 Monate

- Eine UStd. (Unterrichtsstunde) umfasst 45 Minuten.

> Öffnungszeiten

Mo.-Fr.: 7:45 - 16:45 Uhr

> Start

Aktuelle Starttermine finden Sie im Einleger, im Übersichtsflyer und im Internet unter www.ial.de

Alle Marken und Warenzeichen sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber und unterliegen den Schutzrechten der jeweiligen eingetragenen Eigentümer. Alle Angaben gelten für alle Geschlechter gleichermaßen.

© IAL GmbH 24.04.2023 // 01022001